



Sie fühlen sich in einer dynamischen Vertriebsorganisation wohl und haben keine Scheu vor technischen Produkten? Sie kommunizieren gerne und sicher? Sie sind belastbar und bewahren auch an hektischen Tagen die Ruhe und Übersicht? Als Kommunikationsschnittstelle zwischen Kunden, dem Vertrieb und dem Stammhaus sorgen Sie gerne für reibungslose interne Abläufe? Wenn Sie alle Fragen mit JA beantworten können, dann könnte diese Position für Sie die Erfüllung sein und Sie der Perfect Fit für unseren Kunden. Werfen Sie einen Blick auf unser Stellenangebot und steuern Sie Ihre Karriere noch heute.

Unser Auftraggeber ist im Umfeld von „Smart Industry“ weltweit tätiger und führender Hersteller von zukunftsorientierten Produkten und Lösungen in der Verbindungs- und Leiterplattentechnik, für den Schaltschrankbau sowie für Anwendungen in der Automatisierung und Digitalisierung (Industrie 4.0, IoT). Zur Verstärkung des Teams mit Sitz an der südlichen Stadtgrenze zu Wien suchen wir eine engagierte Person für den

Customer Service (m/w/d)

Kommunikationsstark | Belastbar | Flexibel

Aufgabenspektrum:

- Schnittstellenfunktion zu Kunden
- Bearbeitung von telefonischen und E-Mail-Anfragen von Kunden
- Auskunftserteilung zu Lieferzeiten, Bestellungen, Preisen
- Abklärung von Lieferzeiten und Bestellungen mit dem Stammhaus in Deutschland
- Bearbeitung von logistischen Reklamationen
- Erstellung von Standard Angeboten
- Vertretung im Bereich der Auftragserfassung

Qualifikationsspektrum:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (Lehre, HASCH, HAK)
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (zwingend Excel), SAP wünschenswert
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke gepaart mit Belastbarkeit und Stressresistenz
- Team- und serviceorientierte Persönlichkeit
- Selbstständiges, gewissenhaftes und zuverlässiges Arbeiten
- Flexibel, hilfsbereit und dennoch durchsetzungsstark
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein und Eigenmotivation

Ein angemessenes Gehalt auf Basis KV Handel ab(!) 2.700 € brutto pro Monat mit Bereitschaft zur marktgerechten Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung bilden eine fundierte Basis des Angebots. Unser Auftraggeber bietet zudem einen modernen Unternehmensstandort mit sehr guter öffentlicher Erreichbarkeit, gute Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten bzw. Gleitzeitmodell, Home-Office an 2 Tagen pro Woche nach dreimonatiger Einschulung. Es erwarten Sie weiters regelmäßige Aus- und Weiterbildungsangebote, innovative und zukunftsorientierte Produkte, sowie eine smarte Unternehmenskultur in einem stabilen Familienunternehmen mit gelebter Flexibilität und flachen Hierarchieebenen.

*Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format samt Zeugnissen und Businessfoto mailen Sie bitte an success@anova.net. Auf den ersten Kontakt mit Ihnen und ein "TAKE A SEAT @ ANOVA" freuen sich bereits Gerhard Novak und das SMART*e Team von ANOVA!*