

Sie lieben den direkten Kontakt zu Kunden und können sich für Akquise begeistern? Sie sind es gewohnt mit Einkäufern von Konzernen ebenso wie mit Eigentümern von Gewerbebetrieben zu verhandeln? Sie verfügen über drucktechnische Kenntnisse, eine hohe Lösungsorientierung und agieren überzeugend im beratenden Verkauf? Sie möchten Ihren Kunden gerne ein umfassendes Spektrum an innovativen Lösungen anbieten können? Wenn Sie alle Fragen mit JA beantworten können, dann könnte diese Position ideal für Sie sein. Als erster Ansprechpartner für Ihre Kunden betreuen Sie Ihr Verkaufsgebiet nach entsprechender Einschulung selbstständig, gerne auch ausgehend von Ihrem Home-Office.

Unser Auftraggeber ist eine innovatives und eigentümergeführtes Unternehmen, das in Österreich und in weiteren europäischen Werken mit modernster Technik verkaufsfördernde dekorative Etiketten, Faltschachtelkartons und Flexible Verpackungen in Top-Qualität produziert. Verlässlich und effizient, flexibel und partnerschaftlich sorgt unser Kunde für eine optimale Performance in der Lieferkette seiner Kund:innen und dafür, dass Etiketten und Verpackungen zur richtigen Zeit am richtigen Ort sind. Zum weiteren Ausbau der Region Ost-Österreich suchen wir einen erfolgshungrigen Hunter im

Verkauf Außendienst (m/w/d) **Etiketten | Faltschachteln | Flexible Verpackungen**

Aufgabenspektrum:

- *Proaktive Akquisition und Gewinnung von neuen Kunden*
- *Eigenständiges Führen von Verkaufsgesprächen bis zum Vertragsabschluss*
- *Identifizierung, Nutzung und aktive Erschließung von Marktpotentialen*
- *Erarbeiten von Lösungsmöglichkeiten und Konzepten für den Kunden*
- *Ausarbeitung von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Team des Verkaufs-Innendienstes*
- *Mitarbeit bei Marketing-Aktionen und verkaufsfördernden Maßnahmen*

Qualifikationsspektrum:

- *Abgeschlossene werbe-, drucktechnische oder kaufmännische Ausbildung bzw. entsprechende Erfahrung*
- *Erfahrungen im Vertrieb oder Innendienst, bevorzugt im graphischen Gewerbe bzw. Bereich Verpackungen oder Marketing*
- *Kundenorientierte Kommunikation gepaart mit guter Rhetorik*
- *Präsentations-, Verhandlungs- und Abschlussstärke*
- *Selbstständiger, eigenmotivierter und strukturierter Arbeitsstil*
- *Gute Englisch-Kenntnisse sowie Kenntnisse in MS Office*

Als verkaufsorientierte Person (auch Damen sind sehr willkommen) arbeiten Sie flexibel und eigenverantwortlich. Sie verantworten Ihre Ziele ergebnisorientiert, engagiert und dynamisch. Ein angemessenes leistungsorientiertes Gehalt inkl. variabler Provision auf Basis KV Propak ab 50.000 € brutto p.a., sowie ein neutraler Firmen-Pkw, Laptop und Smartphone als Arbeitsmittel, bilden eine fundierte Basis. Es erwarten Sie zudem ein familiäres Arbeitsklima, gelebte Flexibilität und ein herausragendes technisches Support-Team im Innendienst.

*Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format samt Zeugnissen und Businessfoto mailen Sie bitte an success@anova.net. Auf den ersten Kontakt mit Ihnen und ein "TAKE A SEAT @ ANOVA" freuen sich bereits Gerhard Novak und das SMART*e Team von ANOVA!*