

Sie haben bereits an vorderster Front fachkundig am Markt bewiesen, dass Sie Druckprodukte erfolgreich und wirtschaftlich verkaufen können? Sie wollen den unternehmerischen Erfolg gerne gemeinsam mit einem motivierten Team durch Ihren empathischen Führungsstil weiter ausbauen und die Zukunft aktiv mitgestalten? Sie haben mit ihrem unternehmerischen Denken und als Führungskraft das Entwicklungspotential mittelfristig in die Geschäftsführung aufzusteigen? Wenn Sie alle Fragen mit JA beantworten können, dann könnte diese Position für Sie die Erfüllung sein und Sie der Perfect Fit für unseren Kunden.

Unser Auftraggeber ist eines der innovativsten und mit zahlreichen Auszeichnungen versehenes Druckunternehmen, bei dem Pioniergeist und Nachhaltigkeit seit vielen Jahren beispielhaft gelebt wird. Visionskraft, Mut und konsequente Umsetzung der Qualitätsstrategie auf Basis der Werte und Mission zur Nachhaltigkeit waren und sind die Erfolgsfaktoren.

Vertriebsleitung Druckerei (m/w/d)

Branchenprofi - Führungsstark | Visionär | Empathisch

Aufgabenspektrum:

- *Leitung des starken Vertriebs- und des innovativen Produktentwicklungsteams*
- *Gestaltung und Umsetzung der Vertriebsstrategie*
- *Gewährleistung der Profitabilität durch achtsame Preis- und Konditionengestaltung*
- *Durchführung eines effektiven Vertriebscontrollings*
- *Persönliche Pflege von bestehenden und Ausbau neuer Kundenbeziehungen*
- *Schrittweise Entwicklung des Vertriebsteams hin zur Selbstorganisation*
- *Fokus auf Innovation, höchste Qualitätsstandards und Nachhaltigkeit*

Qualifikationsspektrum:

- *Abgeschlossene kaufmännisch-technische Ausbildung (Graphische, FH, WU)*
- *Ausgezeichnete Markt- und Produktkenntnisse im Bereich Druck und/oder Verpackung*
- *Vertriebsstärke mit nachweisbaren Verkaufserfolgen in der grafischen Industrie*
- *Mindestens 3 Jahre Führungserfahrung in der Druck-, Verlags- oder Medienbranche*
- *Unternehmerisches Denken gepaart mit empathischem Führungsstil*
- *Verhandlungsgeschick, Argumentations- und Abschlussstärke*
- *Nachhaltiges Beziehungsmanagement durch proaktive Kommunikation auf Augenhöhe*
- *Kenntnisse in der Preiskalkulation wünschenswert*
- *Gute MS-Office Kenntnisse und Selbstorganisationsmethoden*
- *Englischkenntnisse vorteilhaft*

Wenn Sie Ihren Verantwortungsbereich erweitern wollen und bereits sind für den nächsten Karriereschritt, dann bietet diese Stelle hohes unternehmensinternes Entwicklungspotential. Wenn Ihnen ein nachhaltiger Lebensstil wichtig ist und Sie an zentraler Stelle die Zukunft eines mittelständischen Familien-Unternehmens aktiv mitgestalten wollen, dann sind Sie hier richtig. Man bietet Ihnen neben großen gestalterischen Freiraum und Verantwortung für ein knapp 20-köpfiges Team ein Jahresbruttogehalt ab 65.000 € (all-in), mit Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung, Firmen-Pkw, Notebook und Smartphone als Werkzeug sind selbstverständlich.

*Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format samt Zeugnissen und Businessfoto mailen Sie bitte an success@anova.net. Auf den ersten Kontakt mit Ihnen und ein "TAKE A SEAT @ ANOVA" freuen sich bereits Gerhard Novak und das SMART*e Team von ANOVA!*