

Sie sind drucktechnisch kompetent und lieben es lösungsorientiert und beratend zu verkaufen? Sie hinterfragen die Zielsetzungen Ihrer Kunden und setzen deren Anliegen verlässlich um? Sie differenzieren sich von reinen Preisverkäufern und haben sich deshalb ein breites Netzwerk an zufriedenen Kunden aufgebaut? Dann könnten Sie der „Perfect Fit“ für unseren Auftraggeber sein.

Unser Kunde ist ein seit mehr als 50 Jahren eigentümergeführtes, innovatives Unternehmen mit Sitz in Wien und stabilem wirtschaftlichem Background. Die Kombination von modernsten Technologien und zufriedenen MitarbeiterInnen ermöglicht die Herstellung exzellenter Druckprodukte im Verpackungsbereich (Faltschachteln) und von Akzidenzen. Exquisite Druckqualität, optimale Kundenberatung, taggleiche Offerte und punktgenaue Fertigstellung sind für unseren Auftraggeber gelebte Praxis und bilden zugleich das Fundament der Druckerei. Zur Verstärkung des kompetenten Teams suchen wir einen

## Verkaufsprofi Druck (m/w)

### Qualitätsdenken für Akzidenzen und Faltschachteln

#### Aufgabenspektrum:

- Akquisition von lokalen und überregionalen Neukunden
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Betreuung des bestehenden Kundenstocks durch aktive Beziehungspflege
- Bearbeitung von Kundenanfragen von Angebotsausarbeitung bis zur Auftragsverhandlung
- Entwicklung und Verkauf kundenspezifischer Lösungen

#### Qualifikationsspektrum:

- Einschlägige drucktechnische oder kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Verkaufserfahrung und Kundenkontakte im Bereich Verpackungs- oder Bogenoffsetdruck
- Kontakt- und Kommunikationsstärke gepaart mit gewinnendem und professionellem Auftreten
- Wirtschaftliches Denken und Handeln mit technischer Lösungs-Kompetenz
- Hohe Qualitäts-, Kunden- und Serviceorientierung
- Zuverlässigkeit, Verhandlungs-, Argumentations- und Abschlussstärke
- Gute Kenntnisse im Umgang mit EDV

Sie besitzen das Verkäufer-Gen, haben Spaß am Verkaufen und schätzen die Atmosphäre eines Familienbetriebs mit hohen Werten und kurzen Entscheidungswegen? Sie wollen sich auf Ihr Innendienst-Team verlassen können und den Kunden die Echtzeitprüfung der Daten garantieren? Dann bietet Ihnen diese Aufgabe in einem stabilen Umfeld viel Freiraum für Eigeninitiative. Sie arbeiten dabei vom Wiener Büro mit guter Verkehrsanbindung oder vom Home-Office aus. Jahresbruttozielgehalt ab € 50.000 auf Basis Graph. KV, inkl. Provision. Pkw und Smartphone sind garantiert.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format samt Zeugnissen und Businessfoto mailen Sie bitte an **success@anova.net**. Auf den ersten Kontakt mit Ihnen und ein "TAKE A SEAT @ ANOVA" freuen sich bereits Gerhard Novak und das SMART\*e Team von ANOVA!