

# TAKE A SEAT.

ANOVA CREATES SMART JOBS.

*Sie übernehmen gerne eine Teamführungsrolle und haben idealerweise bereits Erfahrung in einem technischen Vertriebsunternehmen gesammelt? Durch Ihre fachliche Kompetenz und smarte Persönlichkeit verschaffen Sie sich Autorität und Akzeptanz auch bei langjährigen MitarbeiterInnen? Sie packen bei operativen Themen und Aufgaben im Vertriebsinnendienst auch gerne selber an? Dann könnte diese Position ideal für Ihre weitere Entwicklung sein. Als Kommunikationsschnittstelle zum Kunden und dem Vertrieb sorgen Sie zudem für reibungslose interne Abläufe und optimieren diese.*

*Unser Auftraggeber ist im Umfeld von „Smart Industry“ weltweit tätiger und führender Hersteller von Produkten und Lösungen in der Verbindungs- und Leiterplattentechnik, für den Schaltschrankbau sowie für Anwendungen in der Automatisierung und Digitalisierung (Industrie 4.0, IoT). Für die erfolgreiche und wachsende österreichische Vertriebsniederlassung wird zur Entlastung des Geschäftsführers nachfolgende neue Führungsposition geschaffen:*

## Teamleitung Vertriebs-Innendienst (m/w/d)

Customer Service | Pricing | Order Execution | Claim Management

### AUFGABENSPEKTRUM:

- Leitung des Vertriebsinnendienstes (zirka 30%) mit Spezialisten aus dem kaufmännischen und technischen Bereich
- Preisfindung, Freigabe von Preisen sowie Angebotserstellung
- Enge Zusammenarbeit mit sowie Unterstützung von Key Account und Area Sales Managern bei kaufmännischen Fragen
- Kfm. Abwicklung von Reparaturen und Reklamationen
- Korrespondenz und telefonischer Kontakt mit Kunden
- Verantwortung für effiziente Abläufe und Optimierung aller Supply Chain relevanten Prozesse

### QUALIFIKATIONSSPEKTRUM:

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung (HTL, HAK, FH)
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (zwingend SAP, Excel), SAP-CRM wünschenswert
- Führungserfahrung vorteilhaft oder zumindest hohes Führungspotenzial
- Teamplayer-Mentalität mit partizipativem Führungsstil
- Kommunikative Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Zuverlässigkeit, selbstständiges und gewissenhaftes Arbeiten
- Sicheres Auftreten und gute Umgangsformen
- Flexibilität, Eigenverantwortung und Bereitschaft zur Weiterbildung

Ein angemessenes Gehalt auf Basis KV Handel ab 3.600 € brutto pro Monat mit Bereitschaft zur marktgerechten Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung, sowie ein variabler Bonus bilden eine fundierte Basis des Angebots. Unser Auftraggeber bietet zudem einen krisensicheren Arbeitsplatz, gute Verkehrsanbindung, flexible Arbeitszeit/Gleitzeitmodell (38,5 h Woche) sowie Raum für Eigeninitiative und Kreativität. Es erwarten Sie weiters eine smarte Unternehmenskultur in einem stabilen Familienunternehmen, gelebte Flexibilität und flache Hierarchieebenen.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format samt Zeugnissen und Businessfoto mailen Sie bitte an [success@anova.net](mailto:success@anova.net). Auf den ersten Kontakt mit Ihnen und ein "TAKE A SEAT @ ANOVA" freuen sich bereits Gerhard Novak und das SMART\*e Team von ANOVA!

ANOVA HR- Consulting GmbH  
Bewerbungen z.H.: Hr. Gerhard Novak  
[success@anova.net](mailto:success@anova.net), [www.anova.net](http://www.anova.net)

