

TAKE A SEAT.

ANOVA CREATES SMART JOBS.



Sie sind kommunikationsstark und lösungsorientiert im Beratungs- bzw. Vertriebsansatz, besitzen hohes technisches Verständnis und haben auch Erfahrung im Umgang mit internationalen Kunden? Sie wollen Ihr persönliches Potenzial weiter entfalten, Neues lernen und mithelfen, mit dem Team das anhaltend starke Wachstum weiter auszubauen? Dann könnte die ausgeschriebene Position Ihr nächster und nachhaltiger Karriereschritt sein.

Unser Auftraggeber ist ein eigentümergeführtes, höchst innovatives und international agierendes österreichisches Unternehmen mit stabilem wirtschaftlichen Background. Für den Vertriebsausbau des umfassenden Produktportfolios in analoger Drucktechnik und digitalen IoT-Lösungen suchen wir zur Ergänzung des jungen Teams und zur langfristigen Mitarbeit eine/n

KEY ACCOUNT MANAGER (M/W)

Lösungen gegen Produktfälschungen und für Manipulationsschutz

AUFGABENSPEKTRUM:

- Gewinnung von Neukunden und Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Proaktive Betreuung, Kontaktpflege und Beratung internationaler Bestandskunden in Europa
- Erkennen von Kundenbedürfnissen und Bedarfsanalyse
- Erarbeitung von kundenspezifischen Lösungen mit Unterstützung vom Vertriebsinnendienst
- Angebots- und Projektverfolgung
- Präsentation neu entwickelter Produktlösungen und Vermitteln der Lösungskompetenz
- Teilnahme an Messeveranstaltungen im In- und Ausland

QUALIFIKATIONSSPEKTRUM:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung auf FH/Uni-Level
- Hohes technisches Verständnis, drucktechnische Kenntnisse von Vorteil
- Erste Berufserfahrung im beratungsintensiven Vertrieb von technisch anspruchsvollen Produkten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Beherrschung von MS-Office und Umgang mit CRM Systemen
- Sicheres Präsentieren in Deutsch und Englisch
- Kommunikationsstärke gepaart mit professionellem und verbindlichem Auftreten und guten Umgangsformen
- Kreatives, lösungsorientiertes und analytisches Denken
- Smarte und teamfähige, unkomplizierte Persönlichkeit mit „Hands-on“-Mentalität
- Selbstständige Arbeitsweise, Eigeninitiative und geistige Flexibilität

ANGEBOT:

- Einkommen: Jahresbruttozielgehalt ab € 55.000 auf Basis KV PPV Industrie, Bereitschaft zur deutlichen Überzahlung je nach fachlicher Qualifikation und einschlägiger Berufserfahrung
- Erfolgsabhängige Bonuszahlung
- Modernes Arbeitsumfeld südlich von Wien
- Förderung der Mitarbeiter in fachlicher Kompetenz, Persönlichkeit und Eigenständigkeit
- Angenehmes, familiäres und konstruktives Betriebsklima

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen im pdf-Format samt Zeugnissen und Businessfoto mailen Sie bitte an success@anova.net. Auf den ersten Kontakt mit Ihnen und ein "TAKE A SEAT @ ANOVA" freuen sich bereits Gerhard Novak und das SMART*e Team von ANOVA!